

Zur Verstärkung unseres nationalen Teams suchen wir

Account Manager (m/w/d)

Ihr Aufgabengebiet:

- Zielorientierte und ergebnisverantwortliche Bearbeitung definierter Accounts
- Verkauf aller zum AUCOTEC-Portfolio gehörenden Produkte und Dienstleistungen
- Kaufmännische Ausarbeitung von komplexen Angeboten und Rahmenvereinbarung
- Bedarfsanalyse, kaufmännisch-technische Beratung von Interessenten
- Vorbereitung und Durchführung von Produktpräsentationen, Teilnahme an Messen
- Selbstständige Führung von Kauf- und Vertragsverhandlungen
- Kundenbetreuung in allen Phasen des Vertriebsprozesses
- Planungs- und Berichtsaufgaben
- Projektbetreuung und vertriebliche Projektleitung

Fähigkeiten / Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium aus folgenden Bereichen: Elektro-, Verfahrens- oder Automatisierungstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder ein ähnlicher Studiengang
- Vertriebskenntnisse im Bereich technischer Software und mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung im Investitionsgütergeschäft
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick auf allen Ebenen (auch Management)
- Sicheres Auftreten, Verantwortungsbewusstsein, Verbindlichkeit
- Strategische Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse

Bewerben Sie sich per E-Mail unter BTi@aucotec.com.

Bei Rückfragen steht Ihnen Frau Beatrix Tillmann, Vorstandsassistentin gerne unter der Tel. 0511 6103-0 zur Verfügung.

AUCOTEC AG, Hannoversche Straße 105, 30916 Isernhagen